L'INFORMATORE AGRARIO
DAL 1945
LIBERO, COMPETENTE, INNOVATIVO

informatoreagrario.it

Le grandi manovre dei dealer al centro di Tao 2021

Anche quest'anno il **Tractor Agricultural Observatory (Tao)**, organizzato a Veronafiere nell'ambito dell'Automotive Dealer Day, ha attirato l'attenzione dei **professionisti della distribuzione agricola** e dei **costruttori** con un evento di estrema attualità.

"I dealer dell'auto scoprono l'agromotive: acquisizioni, aggregazioni, bilanci" il tema di questa dodicesima edizione, svoltasi il 15 settembre scorso e coordinata, con il solito piglio brillante, da **Maurizio Sala, Project manager Vincom e Tao** in

collaborazione con **Federacma** la Federazione italiana delle associazioni nazionali dei commercianti macchine e delle Acma territoriali.

Ad ispirare gli organizzatori dell'evento sono state, senza dubbio, le **grandi manovre dei dealer in corso sulla rete** e, in particolare, la recente notizia dell'acquisizione, da parte della **olandese Mechan** della quota di maggioranza di uno dei più importanti concessionari italiani, per i marchi Fendt e Massey Ferguson, la **Agri-Verde** di Verona.

Presenti in platea **nomi eccellenti della distribuzione nazionale,** mentre al tavolo dei relatori Maurizio Sala ha portato **Marco Mazzaferri**, Direttore vendite per il brand Fendt nell'Europa del Sud, **Robert Gruber**, Responsabile distribuzione per i marchi Agco in Italia e Benelux, **Monia Reni,** Dealer operator, il Presidente di Federacma **Roberto Rinaldin** e il segretario generale della federazione **Gianni Di Nardo**. Al loro fianco, per il dibattito conclusivo, si è aggiunto **Franco Roncari** fondatore di Agri-Verde.

Nell'introduzione **Maurizio Sala** ha messo in luce come **la pandemia abbia accelerato i processi di trasformazione della rete distributiva dei concessionari del settore agricolo** e come sia ormai realtà l**'attenzione dei grandi operatori stranieri dell'automotive verso il mondo dell'agromotive**, spinti anche dal fatto che la redditività media dei dealer dell'automotive sembra essere, secondo i dati forniti durante l'evento, almeno tre volte inferiore a quella che realizzano i "cugini" del settore agricolo.

Il paralellismo tra i due settori è stato messo in luce da **Marco Mazzaferri** che ha mostrato un'**indagine realizzata su 77 grandi dealer agricoli** nazionali, che ha messo in evidenza i punti in comune e le diversità tra gli operatori dei due settori, nella gestione complessiva del punto vendita che si riflettono evidentemente sulla marginalità.

Interessanti gli spunti forniti da **Robert Gruber,** che è stato il regista dell'affare Mechan Agri-Verde. **"Non è sufficiente -ha spiegato il manager di Agco – analizzare bene i bilanci, perchè sono fotografie del passato**; per iniziare una trattativa seria bisogna senz'altro capire se quello che sto per comprare, o la società nella quale sto entrando con delle quote, produrrà valore nel futuro e questo lo si può capire, ad esempio, dalla sua storia, dai profili del suo

management e da molti altri particolari”.

Monia Reni, ha spiegato come oltre alle vendite sia importante organizzare una buona assistenza al cliente finale e più in generale il riferimento era alla **molteplicità di servizi che un dealer può offrire.** Un altro punto sul quale Reni, che è anche membro del consiglio direttivo di Federacma, ha spinto molto è stato quello della necessità della f**ormazione e di creare quindi nuove figure professionali che mancano nel settore della distribuzione.** La **Reni Academy**, nata recentemente dalla collaborazione con alcuni istituti professionali, va proprio in questa direzione.

Al centro del dibattito conclusivo lo “special guest” **Franco Roncari** che non si è sottratto alle domande di Roberto Rinaldin e a quelle formulate dal pubblico. “Abbiamo concluso la trattativa con l’azienda olandese dopo un precedente tentativo di accordo con una società tedesca- ha spiegato Roncari – e **la mia volontà era quella di garantire la continuità dell’azienda, il posto di lavoro ai miei dipendenti e l’assistenza alla clientela**. Credo – ha continuato il fondatore di Agri-Verde – che questi obiettivi siano garantiti; per quanto mi riguarda – ha concluso – rimarrò in azienda ancora per qualche anno nel ruolo di amministratore”.

Considerata l’attualità del tema e le possibili evoluzioni, a conclusione dell’evento, gli organizzatori hanno annunciato un’appendice di Tao, **Tao 2, che si terrà il 20 ottobre prossimo a Bologna, durante Eima International**: appuntamento alle ore 16,30 nella Sala Italia del Centro Congressi.

L’articolo completo sarà pubblicato sul numero 10/2021 di *MAD Macchine Agricole Domani* e disponibile per gli abbonati anche su Rivista Digitale

Marco Limina

© 2019 Edizioni L'informatore Agrario S.r.l. - OPERA TUTELATA DAL DIRITTO D'AUTORE